

**INSTITUTO TECNOLÓGICO Y DE ESTUDIOS SUPERIORES DE OCCIDENTE**

**Centro Interdisciplinario para la Formación y la Vinculación Social**

**PROYECTO DE APLICACIÓN PROFESIONAL (PAP)**

PROGRAMA DE DESARROLLO LOCAL Y FORTALECIMIENTO DEL TEJIDO

SOCIAL



**ITESO**

Universidad Jesuita  
de Guadalajara

**PAP 2E05 VERANO 2018**

**"San Pedro de Valencia: renovación urbana, saneamiento ambiental y  
emprendimientos turísticos"**

**"Comercialización Agrícola San Pedro Valencia"**

**PRESENTAN**

Lic. en Administración de Empresas. Alvaro Covarrubias Alvarez

Lic. en Administración de Empresas. Andrea Yarictza Corona Contreras

Lic. en Comercio y Negocios Globales. Jocelyn Arias Cárdenas

Lic. en Comercio y negocios Globales. Enrique León Tachna.

**Profesor PAP:**

Mtro. Héctor Morales Gill de la Torre.

Mtra. Jesica Nalleli de la Torre Herrera

Ing. Ambiental Andrés Zuloaga Cano

Arq. Andrea Carolina Levario Anchondo

Tlaquepaque, Jalisco, Julio de 2018.

# REPORTE PAP

## Tabla de contenido

<b>REPORTE PAP</b>	<b>0</b>
RESUMEN	1
INTRODUCCIÓN	2
DESARROLLO	2
<i>Sustento Teórico y Metodológico.</i>	2
<i>Planeación y Seguimiento del Proyecto.</i>	3
<i>Resultados del Trabajo Profesional.</i>	3
<i>Reflexiones del Alumno sobre sus aprendizajes, implicaciones Éticas de su quehacer o del proyecto, aportes sociales.</i>	3
CONCLUSIONES	3
BIBLIOGRAFÍA	3
ANEXOS	3

## Presentación Institucional de los Proyectos de Aplicación Profesional

Los Proyectos de Aplicación Profesional son una modalidad educativa del ITESO en la que los estudiantes aplican sus saberes y competencias socio-profesionales a través del desarrollo de un proyecto en un escenario real para plantear soluciones o resolver problemas del entorno. Se orientan a formar para la vida, a los estudiantes, en el ejercicio de una profesión socialmente pertinente.

A través del PAP los alumnos acreditan el servicio social, y la opción terminal, en tanto sus actividades contribuyan de manera significativa al escenario en el que se desarrolla el proyecto, y sus aprendizajes, reflexiones y aportes sean documentados en un reporte como el presente.

## Resumen

Este documento trata sobre el trabajo realizado en el Valle de Mazatepec el cual se encuentra ubicado a 40 kilómetros al sur de la ciudad de Guadalajara, Jalisco, compuesto por las comunidades San Pedro de Valencia, San Antonio Mazatepec, San Isidro Mazatepec, Carbonera, Las Villas, Cuxpala, Navajas, Ahuiscolco, pertenecientes a los municipios de Acatlán de Juárez y Tala, Jalisco. En donde se

detectó un grave problema en cuanto la comercialización de la producción agrícolas de los ejidatarios en la zona, los cuales se dedican principalmente a la producciones de caña de azúcar, maíz y ganado. Aquí encontrarán las mayores inquietudes y problemáticas de los ejidatarios, las cuales se obtuvieron en base a entrevistas realizadas en diferentes comunidades. Estas mismas inquietudes se evaluaron, platicaron con los mismos ejidatarios y se les buscó solución, con el objetivo es darles a los productores una mejor remuneración por su trabajo.

This document talks about the work carried out in Valle de Mazatepec, which is located 40 kilometers south from the city of Guadalajara, Jalisco, formed by the communities of San Pedro de Valencia, San Antonio Mazatepec, San Isidro Mazatepec, Carbonera, Las Villas, Cuxpala, Navajas, Ahuisculco, belonging to the municipalities of Acatlán de Juárez and Tala, Jalisco. Where we detected a serious problem regarding the commercialization of the agricultural production of the ejidatarios in the area, which are mainly dedicated to the production of sugar cane, corn and cattle. Here you will find the biggest concerns and problems of the ejidatarios, which were obtained based on interviews conducted in different communities. These same concerns were evaluated and talked with the same ejidatarios and searched for a solution, with the aim of giving the producers a better remuneration for their work.

## Introducción

En este trabajo nosotros como equipo nos propusimos ayudar a mejorar las condiciones de vida de los ejidatarios ubicados en el Valle de Mazatepec, llegamos a ellos con la inquietud de mejorar sus condiciones de siembra y comercializacion de maiz, pero al llegar al lugar nos dimos cuenta que también tenían dificultades en insumos, ayudas de gobierno, cosecha de caña, falta de riego y agua para riego, aguas residuales y siembra excesiva de berries entre otros.

Nuestro principal objetivo es llegar a un acuerdo y plan de acción en común con los ejidatarios para que las personas de estas comunidades se vean beneficiados.

## Contexto

Este PAP se formó después de que los habitantes del Valle de Mazatepec se vieron en la necesidad de salir de sus casa a pedir ayuda por la incertidumbre que tenían sobre el futuro de estas comunidades, principalmente, la contaminación de la presa de Valencia, la cual sufrió un derrame de melaza y este desató una serie de problemas, después que el ITESO accedió a apoyar a estas comunidades, fueron surgiendo diferentes proyectos para ayudar en varios ámbitos; entre estos, el proyecto de la comercialización agrícola, el cual comenzó en este periodo de verano 2018 para apoyar a los ejidatarios de la zona a tener una mayor utilidad y facilitar su trabajo en los respecta a la producción agrícola.

## Antecedentes

En un principio creímos que este proyecto se enfocaría específicamente a la producción de maíz, ya que teníamos la idea que en estas comunidades la mayoría de la cosecha se componía de maíz, incluso se tenía información de períodos pasados la cual indicaba que existía algo parecido a un monopolio en donde únicamente una persona se dedicaba a comprar la producción total de la zona y la vendía a precios considerablemente mas altos, lo cual dejaba a los ejidatarios en una posición muy incómoda y sin poder mucho al respecto, junto con otros problemas como el tema de los temporales de lluvias, altos costos de insumos, entre otros.

## Objetivos

- Elaborar un diagnóstico integral mediante entrevistas en campo a ejidatarios en las localidades de Ahuisculco, Navajas, San Isidro y Cuxpala para abordar información del contexto de producción y comercialización agrícola.

- Investigación de campo con ejidatarios y apoderados ejidales para identificar las problemáticas y potencialidades que impulsen el desarrollo agrícola y la comercialización de productos agrícolas.
- Crear de una matriz de información con todos los problemas identificados por los ejidatarios de la zona.
- Elaborar una cadena del proceso agrícola con sus pros y contras que los mismos ejidatarios reconocen.
- Proveer a los ejidatarios la información recolectada en las entrevistas de campo para recibir retroalimentación y enriquecer más la cadena del proceso agrícola.

## Justificación

Dado que la información que teníamos era muy escasa y queríamos tener un mayor conocimiento de los que sucede en el Valle de Mazatepec, nos dimos a la tarea de realizar entrevistas a los ejidatarios de la zona para tener una mejor idea de cuáles eran sus problemáticas en cuanto a todo lo que concierne con la producción agrícola.

Cuando entramos al campo, nos dimos cuenta de que la situación era totalmente diferente, se trataba de un entorno en el cual la situación había cambiado en los últimos años gracias a las situaciones económicas nacionales e internacionales, en donde el precio del maíz disminuye y por otro lado el precio de la caña de azúcar se elevaba, esto junto con la favorable ubicación del Valle, habiendo más de un ingenio en la zona, le dio la oportunidad de enfocarse mayormente a la producción de la caña de azúcar.

Este enfoque, para algunos ejidatarios tuvo algunos factores favorables, ya que la agricultura en cuanto a la caña de azúcar a comparación del maíz, tiene ciertas características las cuales ayudan a lograr mayores cosechas y a su vez facilitar el trabajo, el más importante es la falta de cuidado que esta planta requiere, también, es mucho más resistente a las tormentas; las cuales cada año son más fuertes e irregulares en la zona, y por otra parte, son menos propensas a plagas; por lo cual disminuye el costo de inversión en pesticidas e insecticidas. Sin embargo, la producción de caña de azúcar requiere de mucha agua por lo tanto obliga a los productores a tener sistemas de riego y pozos de agua en sus parcelas para poder lograr sus cosecha, aunque algunos de los productores no tienen la suerte de estar cerca a una fuente de agua ni cuentan con los recursos para tener sistemas de riego, la mayoría se apoyan entre ellos para compartirse el agua de los pozos e ingeniárselas para poder regar sus parcelas.

En la entrevistas hicimos énfasis en todo lo relacionado con los apoyos que brinda el gobierno a las personas que practican estas actividades económicas y nos encontramos con algo que podíamos suponer, si existían varios apoyos hacia los productores, los cuales van desde semilla y pesticidas, hasta tractores y diésel, sin embargo, los entrevistados en su totalidad nos comentaron que estos apoyos no llegaban y que cada vez eran menos.

El producto del trabajo de los ejidatarios es vendido al cien por ciento a los ingenio de Tala y Bellavista, los cuales se encuentran a pocos kilómetros de la zona y les brindan una serie de servicios a los productores, entre estos servicios está un contrato en el cual se establece que el total de la producción será comprado por uno o por el otro ingenio, también se ofrece asesoría, herramientas, insumos, créditos y al final de la temporada se corta la producción para llevarla al ingenio. Los ejidatarios una vez terminado este proceso son pagados por su producto a un precio competitivo, según nos comentan, obtienen un cheque o un depósito por una cantidad la cual es el precio de su cosecha menos los trabajos y servicio que proporcionó el ingenio, según sea el caso.

## Marco Teórico

### Productividad agrícola

La agricultura en México es una de las actividades económicas más importantes, ya que de esta depende en gran medida la alimentación de las personas del país.

En México existen cerca de 200 productos agrícolas como el maíz, frijol, trigo, arroz, sorgo, caña de azúcar, tomate, chile etc.

El maíz y el frijol representan más del 80% de la producción agrícola al ser los productos que más se cultivan en toda la República, por esta razón decidimos hacer un estudio para conocer las razones por las que el Valle Mazatepec está teniendo problemas con la producción y venta del maíz.

### Ejido

El ejido en México es una figura jurídica mediante la cual una comunidad de personas (no empresas ni personas morales) es propietaria de una gran extensión territorial para repartirla entre sus miembros, quienes tendrán derecho a obtener fracciones de terreno para construir su casa habitación y para cultivo, quedando otras partes para la construcción de las edificaciones administrativas, de servicios públicos o culturales que sean necesarias u ordenadas por la ley.

Únicamente las fracciones de terreno habitacionales designadas por la asamblea de ejidatarios como “solar”, son propiedad plena del ejidatario a quien se le entregue y puede este último disponer libremente de ella para venderla, regalarla, donarla, heredar, hipotecarla, etc.

En cambio, todas las demás tierras son propiedad del ejido y nada puede hacerse

con ellas salvo cultivarse para el caso de las parcelas o utilizarse para los fines que la asamblea le asignó, como por ejemplo el establecimiento de la escuela.

Las parcelas se reparten entre los propios ejidatarios para que las cultiven y aprovechen sus productos en forma particular, sin embargo no son propietarios de ellas pues, repito, el ejido es el verdadero propietario y únicamente la asamblea de ejidatarios podrá determinar cuándo podrá separarse del ejido y regirse como propiedad particular, extendiéndose el título de propiedad respectivo y dejando de ser parcela. En este punto es donde radica la mayor confusión, pues al asignar el ejido a una persona para que cultive una determinada parcela, se le extiende un certificado ejidal de derechos parcelarios, el cual no es un título de propiedad, sólo es el documento que lo acredita como beneficiario de explotación de esa parcela, reitero, la propiedad es de todo el ejido, sólo hasta que se expide el título de propiedad es cuando ya es propiedad particular.

### *Administración de Empresas.*

#### *Liderazgo – Coaching:*

Dentro de este proyecto nos encontramos con una importante parte de liderazgo y coaching, el cual se utilizó de diferentes formas, en una de ellas, diríamos la más importante, fue la manera en que entrevistamos a los ejidatarios y obtuvimos información de ellos de una manera en la cual no lo hiciéramos sentir hostigados y presionados, al contrario, fue una forma de generar confianza desde un principio para así poder obtener más información de parte de ellos. Gracias a esto pudimos obtener; de la mayoría de los entrevistados, una gran cantidad y excelente información la cual nos ha sido muy útil para realizar este proyecto.

En cuanto al liderazgo, dejamos que los entrevistados se sintieran en un ambiente cómodo en donde ellos tuvieran la palabra en todo momento para podernos compartir lo que ellos consideran importante, al mismo tiempo utilizamos herramientas de coaching para poder dirigir la entrevista y poder obtener la información necesaria.

### Análisis PEST:

<p style="text-align: center;"><b>Político</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>● Regulaciones políticas impositivas.</li><li>● Pocas o nulas ayudas por parte de Sagarpa y Conagua.</li><li>● Repartición injusta de apoyos económicos por parte del gobierno.</li></ul>	<p style="text-align: center;"><b>Económico</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>● Precio elevado de insumos y semillas.</li><li>● Precio de maíz bastante bajo.</li><li>● Falta de proveedores.</li></ul>
<p style="text-align: center;"><b>Social</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>● Falta de interés por la innovación en nuevas formas de siembra.</li><li>● Falta de organización y objetivos entre ejidatarios.</li><li>● Ubicados en una zona de confort sin interés en crear nuevas oportunidades de negocio.</li></ul>	<p style="text-align: center;"><b>Tecnológico</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>● Inversión excesiva de berries en la región.</li><li>● Falta de tecnología accesible para el riego de las tierras.</li><li>● Escasez de tecnología de punta para siembra y cosecha.</li></ul>

### Comercio y negocios globales

El enfoque que le pudimos dar de comercio fue logístico. Al realizar las entrevistas se obtuvo información de todo el proceso que se lleva a cabo en la cadena de

siembra y cosecha de la caña y del maíz hasta el punto final de venta o de algún otro uso.

El enfoque que se le pudo dar desde el comercio internacional fue meramente logístico al construir todo el proceso con la información que nos daba cada uno de los ejidatarios entrevistados nos proporcionaron diferentes pasos en la cadena de siembra y cosecha, pudimos generar una cadena logística con los datos proporcionados ya que nos hablaron desde el momento en que se preparan para la siembra hasta el momento en que usan.

También la gestión de la entrevista desde el momento de estructurar preguntas para obtener información de todo el proceso, pero a fin de cuentas al momento de realizarla fue muy diferente a lo que se había estructurado, pero con toda la diferente información que se obtuvo con todos los ejidatarios entrevistados se pudo formar una cadena logística con todo lo obtenido de cada etapa de siembra, cosecha y venta.

**Cronograma y Plan de Trabajo**

Semana	1	2	3	4	5	6	7	8
Presentación PAP								
Visita al Valle Mazatepec								
Planeación del Proyecto								
Entrevistas								
Revisión de Resultados de Entrevistas								
Elaboración de Proyecto Final								
Presentación de Proyecto Final								

**Resultados de Trabajo**

Ayudamos a retroalimentar con información a los ejidatarios, basándonos en sus principales problemas para poder fijar un objetivo de mejora en común, con la finalidad de poder desarrollar el potencial de las personas y ayudarles a que utilicen de la mejor manera las herramientas con las que cuentan y ayudarles a hacer visibles las posibilidades que pudieran tener en el futuro.

Al momento de presentar los resultados del trabajo, los ejidatarios mostraron interés en toda la información recolectada, ya que se percataron que más personas tienen visiones similares de las situaciones que se viven y el contexto en el que se encuentran, incluso algunos se dieron cuenta de problemáticas que otros abordaron y ellos no tenían visión de eso.

#### Posibles propuestas:

- Brindar a los ejidatarios herramientas de información para que puedan adquirir los documentos necesarios para poder obtener las ayudas por parte del gobierno.
- Rentar o buscar algún laboratorio que se asocie o ayude a los ejidatarios de esta zona, para realizar pruebas de suelo para poder preparar las tierras para la siembra.
- Brindar información sobre cómo hacer y utilizar el abono orgánico, además de hacerles ver los beneficios que este tiene para sus tierras.

#### Aprendizajes Éticos, Profesionales y Sociales.

En este proyecto conocimos como es el proceso de siembra y cosecha del maíz y caña de azúcar y también pudimos compartir nuestros conocimientos con las personas del Valle de Mazatepec, pero no solo aprendimos académicamente, ya que también pudimos ver la desigualdad de oportunidades con las que la gran mayoría de los agricultores cuentan, al entrevistar a estas personas dedicadas totalmente al campo nos dimos cuenta que realizan un trabajo bastante pesado obteniendo muy poca remuneración.

Nos sorprendió la buena disposición de estas personas para abrirse a nosotros y contarnos sus problemas cotidianos buscando en nosotros una oportunidad de ayuda a sus problemas, todos se portaron amablemente con nosotros, son personas sencillas y trabajadoras que te ofrecen lo que tienen cuando los visitas, pero también nos dimos cuenta que son personas que están poco informadas por

lo que en ocasiones no toman las mejores decisiones para sus negocios y es en este tipo de aspectos en los cuales nosotros estamos con la mejor disposición de ayudar.

## Conclusiones

### **Yarictza Corona**

Este proyecto me ayudó a conocer la gran cantidad de problemas a los que se enfrentan diariamente los agricultores, trabajan mucho con poca retribución.

Fue un proyecto nuevo en el que no se tenía información previa por lo que me costó más tiempo investigar y involucrarme en la problemática, las personas a las que entrevistamos se portaron muy amables y nos brindaron información sobre sus trabajos, forma de siembra, costos, gastos etc. Conocimos los motivos por los que en la zona dejó de sembrar maíz y porque las personas decidieron mejor sembrar caña de azúcar, nos dimos cuenta que mucha gente vende ganado y el maíz solo lo utilizan para pastura.

La verdad pudimos obtener mucha información muy importante que nos servirá de guía para darle seguimiento a las necesidades de estas personas y que seguramente le servirá a las próximas personas que se interesen en apoyar este proyecto.

### **Jocelyn**

En conclusión este trabajo fue muy enriquecedor ya que adquirimos muchos conocimientos, tanto del proceso de siembra de caña y maíz, de ganadería, venta de ganado, entre otras cosas más que realiza la gente del valle de Mazatepec. Por otra parte también nos percatamos de las problemáticas a las que se enfrentan día con día en sus tareas, en el ejido al que pertenecen y en los procesos de siembra y cosecha. Pudimos realizar desde el enfoque de negocios un tipo cadena de suministro o logística desde el momento en que comienzan el proceso de siembra

hasta el uso final que le dan a la cosecha ya sea para sus animales o abastecimiento familiar o ya sea para venta.

En general el acercamiento que tuvimos con las personas de Mazatepec me pareció muy agradable y grato, tuve muchos aprendizajes y la colaboración con el colectivo fue muy buena.

Al comenzar el proyecto tenía otra perspectiva de la situación en la que se encontraron los ejidatarios, fue un proyecto totalmente nuevo ya que los antecedentes que se tenían de esta rama eran muy escasos, lo que se logró fue obtener muchísima información sobre la situación de los productores agrícolas del valle, por lo que se obtuvo un panorama mucho más amplio de la situación en la que se encuentran por lo que este proyecto ya se encuentra con más fundamentos para su continuidad y búsqueda de posibles soluciones para incrementar la productividad agrícola en el valle de Mazatepec.

## **Alvaro**

### **Enrique Leon Tachna**

Al empezar con este proyecto nunca me imagine que seria tan grande la problemática que tienen los ejidatarios a la hora de sembrar, comercializar sus productos, con el paso de los días nos empezamos a informar cada vez más por medio de pláticas con ellos, ellos nos platicaron desde los problemas que existen desde el agua, tierra, mano de obra, insumos, clima, al momento de cosechar. Creo que una de las más grandes problemáticas es que la mayoría de los agricultores están sembrando de la misma manera que lo han hecho toda su vida. A la mayoría no les interesa o no tienen la iniciativa de acercarse a los agricultores con mayor productividad dentro de la misma zona que ellos. En una de nuestras entrevistas uno de los agricultores nos platico que a la mayoría de la gente le gusta sembrar con semillas muy baratas, fertilizan muy poco y no les gusta tomar consejos de agricultores con mayor productividad que ellos. También algo muy importante es que los ejidatarios ya no tienen interés por darse de alta dentro de

los apoyos que el gobierno brinda, ya que toda la vida han tratado de hacerlo y otras personas mas allegadas al gobierno o con mejor nivel socioeconómico se quedan con estos apoyos, creo que después de toda esta investigación identificamos todos los problemas que los ejidatarios están viviendo hoy en día y esto es de suma importancia ya que esto es una realidad que se vive en el valle desde hace muchos años, con esta información ya tenemos una muy buena visión de que se puede hacer y desarrollar más adelante un objetivo alcanzable y arrancar de manera que podamos ver cambios dentro de un periodo no muy largo de tiempo.

### Referencias

**Novelo, E. (2014 de julio de 25). *Asesoría jurídica, legal para México* . Recuperado el 10 de julio de 2018, de <https://ocampoarch.wordpress.com/2014/07/25/que-es-un-ejido/>**

### Anexos

- **Esquema de cadena de producción agrícola (Pros y contras)**

#### 1. Tierra:

Favorables	No Favorables
<ul style="list-style-type: none"> <li>● Ubicación del Predio</li> <li>● Tienen acceso a riego</li> <li>● Tienen buena tierra</li> <li>● Grandes extensiones de terreno.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>● Apropiación de tierras entre ejidatarios (no se respetan límites de terrenos)</li> <li>● No usan residuos de sus cosechas como materia orgánica.</li> <li>● Agua para riego y para ganado mezclada con aguas negras</li> <li>● Pozos de agua sin registro.</li> <li>● Plagas en las plantas</li> </ul>

--	--

## 2. Mano de Obra:

Favorables	No Favorables
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Fuerza de trabajo familiar.</li> <li>• El ingenio les manda los cortadores de caña.</li> <li>• Ingenios cobran de más esos servicios cuando se les quita basura, o ocupan meter gente a siembra</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• No se pueden sembrar muchas hectáreas.</li> <li>• No tienen dinero para pagar</li> <li>• Tienen que buscar person</li> </ul>

## 3. Insumos:

Favorables	No Favorables
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Acceso a agua limpia para siembra y ganado</li> <li>• Acceso a fertilizantes</li> <li>• Algunos hacen su propia composta</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Los de buena calidad son caros.</li> <li>• Uso de semillas de baja calidad</li> <li>• Agua contaminada en ciertos canales</li> </ul>

#### 4. Proceso de Siembra:

Favorables	No Favorables
Clima casi siempre está a favor	<ul style="list-style-type: none"><li>● Falta de información sobre la innovación en la siembra.</li><li>● Falta de maquinaria para agilizar el proceso.</li><li>● Uso de semilla de baja calidad que les da menos toneladas por hectárea.</li></ul>

#### 5. Temporal:

Favorables	No Favorables
<ul style="list-style-type: none"><li>● Temporada de lluvia cuando se necesita.</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>● Lluvias fuertes las cuales puedan dañar la cosecha.</li><li>● Sequias</li><li>● Altas rafagas de aire dañan la siembra de maiz.</li></ul>

#### 6. Cosecha:

Favorables	No Favorables
<ul style="list-style-type: none"> <li>● El ingenio elabora la cosecha de caña dos veces al año.</li> <li>● El ingenio cañero manda la mano de obra.</li> <li>● La cosecha de maíz se hace entre familia y amigos.</li> <li>● Por lo general al momento de cosechar la cosecha ya esta vendida.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>● Incumplimiento de corte de cosecha por parte del ingenio</li> <li>● No tienen certeza de cuántas toneladas tuvieron en la cosecha de caña.</li> </ul>

7. Venta de Cosecha:

Favorables	No Favorables
<ul style="list-style-type: none"> <li>● Generalmente tienen su cosecha vendida antes de sembrarla.</li> <li>● Los compradores van a tratar la cosecha.</li> <li>● El ingenio los apoya económicamente para el arranque de la siembra y lo descuentan a la hora de la paga.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>● Solo tienen un comprador (Ingenio)</li> <li>● El precio de venta del maíz es muy bajo.</li> <li>● Venta de maíz solo a la conasupo.</li> <li>● No se sabe si las pesadas de los camiones de caña son correctas</li> </ul>

8. Utilidad:

Favorables	No Favorables
<ul style="list-style-type: none"><li>• Generalmente tienen su cosecha vendida antes de sembrarla.</li><li>• El precio de la caña es bastante bueno</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Solo tienen un comprador (Ingenio)</li></ul>